

طراحی الگوی برونو سپاری و انتخاب شرکتهای عامل سوم برای بازرگانی تجهیزات وارداتی راه آهن جمهوری اسلامی ایران

حمید رضا احمدی ^۱، سید هادی امام ^۲، حسین سبزه کار ^۳

^۱ استاد یار، گروه مهندسی حمل و نقل ریلی، دانشکده مهندسی راه آهن، دانشگاه علم و صنعت، تهران، ایران ahadi@iust.ac.ir

^۲ کارشناس ارشد مهندسی حمل و نقل ریلی، دانشکده مهندسی راه آهن، دانشگاه علم و صنعت، تهران، ایران hadi.emam@gmail.com

^۳ کارشناس ارشد مهندسی حمل و نقل ریلی، دانشکده مهندسی راه آهن، دانشگاه علم و صنعت، تهران، ایران Sabzehkar.ie@gmail.com

چکیده

بازرگانی کالا در مبدأ یا "بازرگانی قبل از حمل" به عنوان یکی از ابزارهای مهم در جهت کاهش و یا رفع اختلاف بین طرفین قرارداد قلمداد میگردد. این مقوله از دیدگاه سرمایه‌های ملی نیز اهمیت ویژه‌ای دارد. چرا که اطمینان از واقعی بودن قیمتها و صحت قیمتلهای مندرج در مدارک خرید نیز یکی از وظایف مهم در این نوع بازرگانی میباشد. این موضوع با توجه به حجم بالای تجهیزات وارداتی راه آهن جمهوری اسلامی ایران از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. مروری بر مجموعه قراردادهای گذشته و حال حاضر صنعت راه آهن ج.ا.ا. بیانگر ضعف در ارائه چارچوب مشخص برای آزمایشات و بازرگانی‌های لازم فنی قبل از تحویل گیری تجهیزات خریداری شده میباشد. با این حال نمی‌توان اعلام کرد که برونو سپاری فعالیت‌های بازرگانی به شرکتهای بازرگانی خصوصی برای تمامی خریداران مفید میباشد. همانطور که در سایر حوزه‌ها نیز این امر به چالش کشیده شده و محققین همواره در نظر گرفتن تهدیدات و خطرات برونو سپاری را در کنار مزایای آن مورد تأکید قرار داده و تصمیم گیری نهایی را منوط به بررسی همه جواب امر دانسته‌اند. در کنار این امر، مسئله انتخاب شرکت بازرگانی در صورت برونو سپاری فعالیت‌های بازرگانی موضوعیت پیدا می‌کند. در این کار مقاله ابتدا شاخص‌های مهم در بهبود کیفیت بازرگانی فنی و شرکت‌های بازرگانی در این حوزه شناسایی گردیده و سپس با استفاده از مناسب‌ترین مدل تصمیم گیری متناسب با شرایط مسئله، رتبه بندی دقیقی انجام گرفته است.

کلمات کلیدی

بازرگانی کالا، بازرگانی قبل از حمل (PSI)، برونو سپاری فعالیت‌های بازرگانی، رتبه بندی شرکت‌های بازرگانی، مدل‌های تصمیم گیری چند معیاره

Designing the outsourcing pattern and selecting third party agencies for inspection of imported Iranian Islamic Republic Railways' equipments

Hamid Reza Ahadi, Seyed Hadi Emam, Hossein Sabzehkar

ABSTRACT

Regarding increasing the volume of goods traded among countries, the seriousness of inspection as one of the means of trade parties' confidence and governments can be felt more than ever. Inspection of the goods in origin or Pre- Shipment inspection (PSI) as one of the most important tools to reduce or eliminate the dispute between the parties shall be deemed, Since ensuring the real price and accuracy of the actual price of purchasing documents (Price verification) are one of the important tasks in this type of inspection. Due to the high volume of imported equipment of Iranian Islamic Republic Railways, this issue has a particular importance.

A review of the past and present contracts of Iranian Islamic Republic Railways indicates weaknesses in providing the necessary technical framework for testing and inspection before delivery of purchasing equipment. However, we can not state outsourcing of inspection activities to private inspection company would be beneficial for all buyers. As it has also been challenged in other areas, Researchers always consider the benefits of outsourcing alongside its threats. They emphasized that the final decision would have considered all aspects of the subject. Regarding this issue, choosing of Inspection Company providing outsourcing inspection activities finds relevant. To do this, first of all, we should identify